

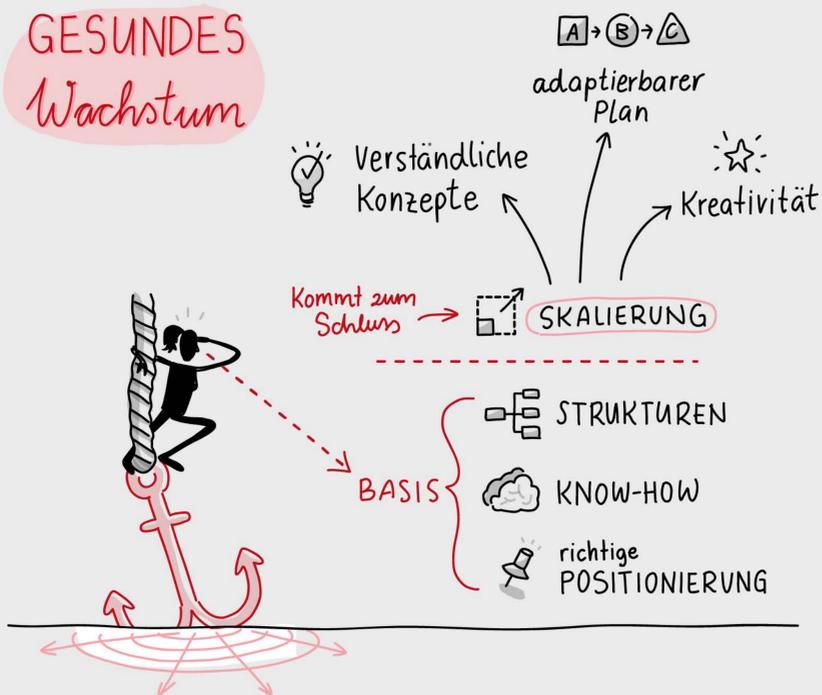
SKALIEREN

Dein Unternehmen soll größer werden?
Hier erfährst du wie - Schritt für Schritt.

Eine solide Basis

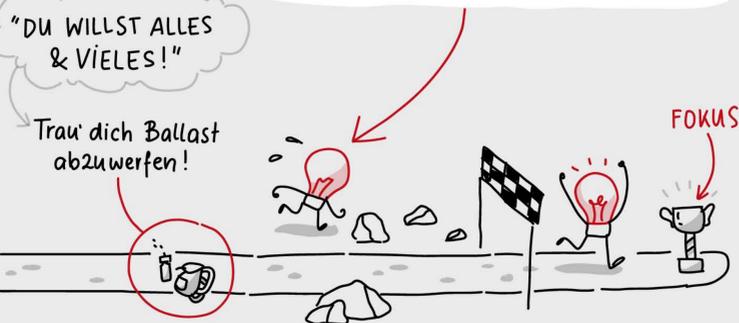
Gesundes Wachstum braucht ein **gutes Fundament**. Die Unternehmensstrukturen und Ressourcen müssen auf Skalierung ausgerichtet sein.

GESUNDES Wachstum



Erfolgreiche Skalierung braucht Planung und Fokus

Können **IDEEN** erfolgreich sein, wenn sie nur **nebenher** rennen?



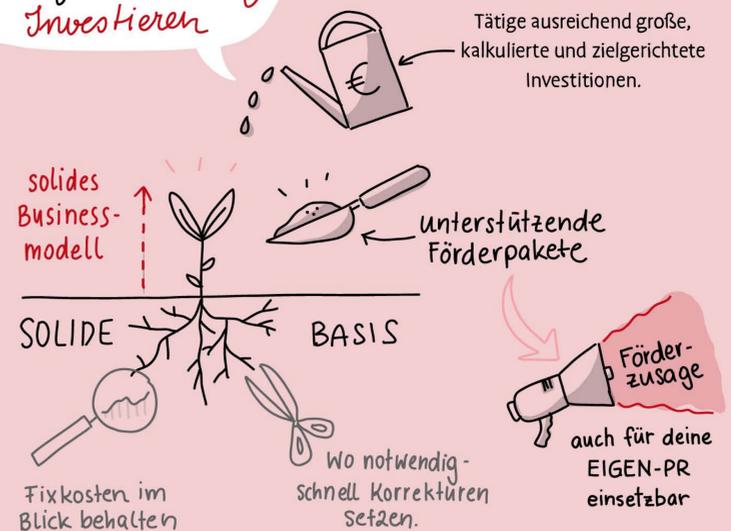
Gesetzte Ziele kontinuierlich kritisch hinterfragen



WACHSTUMSBOOST

... mit Hilfe von finanzieller Unterstützung

Zu Beginn **vorsichtig Investieren**



Gibt es Dinge, die ich **automatisieren** oder **standardisieren** kann?

Wo sind meine **Kapazitätsgrenzen**?

Vorhandene Ressourcen nicht erschöpfen sondern effizient einsetzen

Medaille mit zwei Seiten

Achtung: Wachstum bringt (auch) Schmerzen & (neue) Gefahren!

Der Weg zum Erfolg

Mehr Produktion heißt nicht automatisch mehr Absatz. Mehr Umsatz bedeutet nicht unbedingt mehr Gewinn. Investitionen führen nicht immer zum Erfolg.

In Bewegung bleiben

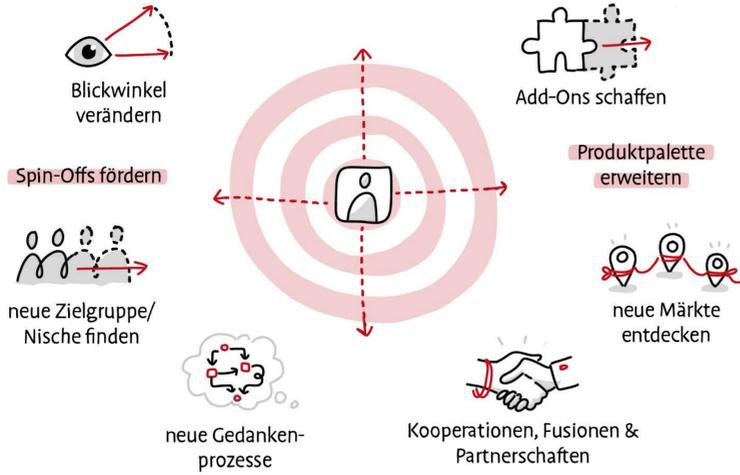
Stillstand ist (meistens) keine Option!

RADIUS ERWEITERN

Denk' neu, denk' größer und werde größer – mit Strategie und genug Zeit für Analyse.

WAS BEDEUTET *Radius* ERWEITERN?

Neuer Blick, neue Gedanken, neue Zielgruppen, Partner*innen, Angebote und Märkte.



Networking with Benefits

Ein aktiver Austausch mit anderen bietet hier zahlreiche Vorteile:

- Altes wieder in Erinnerung bringen
- Neue Ideen
- Fokus auffrischen
- Kooperationen
- Motivationsboost
- mögliche Gefahren erkennen



Markterweiterung

Welche Märkte sind leicht zu erobern?

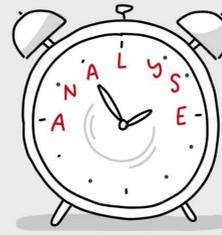


Augen und Ohren auf

Neue Produkte/Zielgruppen/Märkte sowie Chancen und Gefahren gründlich analysieren.



Geduld ist eine wichtige Tugend



genügend Zeit für Analyse einplanen

↳ Basis für Weiterentwicklung & Gestaltung

Deine Umgebung zeigt dir, wie du dich, dein Unternehmen oder dein Produkt sinnvoll verbessern kannst.



Fehler des Wettbewerbs analysieren und im eigenen Projekt ausmerzen



Von Bewertungen und Feedback lernt man am meisten



Förderanträge sind ein guter Proof of Concept – damit durchleuchtest du die Business Idee bis ins Kleinste.



Theresia KOHLMAYR

In den vielfältigen Segmenten der Kreativwirtschaft gibt es großartige Unternehmer*innen, die wir in diesem Mentoringprogramm mit Fokus auf weiblich geführte Businesses coachen durften. 20 Unternehmerinnen nahmen 2022 das 4-teilige Programm in Anspruch und bekamen wertvolles Know-how zu Wachstumsstrategien, dem Umgang mit Risiko und der Überwindung von Barrieren. **#fempowerment**

Das Female Scale Up Programm ist eine geförderte Maßnahme der Kreativwirtschaft Austria im Rahmen der Kreativwirtschaftsstrategie für Österreich des BMDW.

Konzept: Kreativwirtschaft Austria, Futura GmbH

Illustration & Layout: Alexandra Brenner, www.blaugezeichnet.at

Wir bedanken uns für die Unterstützung bei: