

INVESTIEREN & INTERNATIONALISIEREN mit "Investorella" Larissa Kravitz

Mit überlegtem Investment und gut vorbereiteten Internationalisierungsstrategien und -maßnahmen kannst du Wachstum generieren. Dafür sind einige Vorbereitungen nötig und es gibt Stolpersteine zu vermeiden.

K Kreativwirtschaft
A Austria
T
Bundeministerium Digitalisierung und Wirtschaftsstandort
WKO

INVESTIEREN

Investiere in Experts und überzeuge Investor*innen.

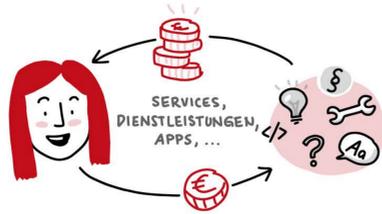
Outsourcing oder selber machen?

MAKE OR BUY DECISION

Bis wann mache ich Dinge selbst, ab wann lagere ich sie aus?

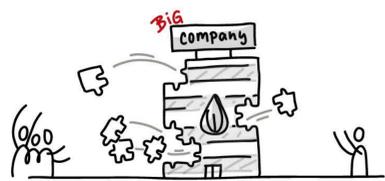


Sobald man es sich leisten kann: Nebenaktivitäten outsourcen



VORTEILE

Outsourcen kostet, aber ...
...die Beauftragung von Expert*innen unterstützt langfristig im Business Development,
...Spezialist*innen besitzen großes Know-how von dem wir profitieren.



In Krisenzeiten beginnen große Unternehmen immer out zu sourcen.



CHECKLISTE Pitch Deck

Welche Informationen brauche ich für Investor*innen?



Was macht das Unternehmen?

Eine ganz normale Person muss es verstehen können. **Wichtig!**



Wer steckt dahinter?

Das Team, deren Erfahrung und Expertise vorstellen.



Wie machen wir auf uns aufmerksam?

Die GO TO MARKET Strategie erklären.
Wie erreiche ich potenzielle Kund*innen? **Wichtig!**

~10-12 Seiten



Wurden Produkt/Leistung bereits getestet? **Gold wert!**

Testimonials, Testkund*innen, Sale-Statistics & Erfahrungswerte



Wie sieht das Produkt aus?

Inkludiere Fotos, Screenshots, Mock Ups - damit sich Investor*innen viel vorstellen können.



Habt ihr euch Gedanken zu den Finanzen gemacht?

Zeig auf: welche Gedanken stecken hinter dem Finanzplan, wie wurde er berechnet? Investor*innen wissen: Finanzierung ist bei jungen Unternehmen meist variabel.

MEIN Kapital



Förderungen

Förderdatenbank

Liefern Überblick & passende Formate
BSP: KAT-Datenbank, FÖRDERPILOT

Förderstellen

Österreichweit & regional Anlaufstelle f. Auskunft, Unterstützung, Einreichung
BSP: AWS, FFG, WIRTSCHAFTSAGENTUR WIEN

Investor*innen BUSINESS ANGELS & PRIVATE EQUITY FONDS

Wie finde ich passende Investor*innen?

WEBSEITE
FIND YOUR BUSINESS ANGEL
www.aia.at
AUSTRIAN ANGELS INVESTORS ASSOCIATION,
FOUNDERS OF EUROPE,
DANUBE ANGELS, ...

EVENTS

Start Up - Pitches Wettbewerbe
BUSINESS ANGELS = Zeit, Beziehung, Netzwerken

Crowd Funding

ideal für Zwischenfinanzierungen am Besten kombinieren!

Banken

(3-5 Jahre Track-Record notwendig)

ANGEBOT

EIGENKAPITALBETEILIGUNG

Zinsen

Unternehmensanteile kaufen

Unerwartete Kosten z.B. für:

- § Rechtliches
- 📢 Marketingaufwände
- ⚙️ Dinge außerhalb des Core Business
- 👤 Neue Stellen, Fluktuation, Mitarbeiter*innensuche, ...
- 📊 Ausgleich des Finanzplans

10% DES JAHRES-UMSATZES* (mental) reservieren für COST-OVERRUNS * SPÄTER 1-2%



INTERNATIONALISIEREN

Ein Blick über den Tellerrand

Mit einer Internationalisierung nutzt du die enormen Chancen neuer Märkte für dich und dein Unternehmen. Lass' dich davon nicht abschrecken und mach' dich langsam - Step-by-Step - an die Umsetzung.

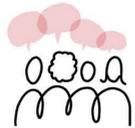
Mit guter Planung zum Expansionserfolg

Was gibt es bei einer Internationalisierung zu beachten?

Kulturelle Unterschiede



Sprich' mit jemandem, die/der in dem Land bereits Geschäfte macht.



Hol' dir kulturelle Infos - am Besten von mehreren Personen.



Passe Cash- und Liquiditätsplanung an lokale Gegebenheiten an.

Finanzen & Geldfluss

Plane und berechne deine Investitionen richtig.



Suche dir die richtigen Banken.



Nutze natürliche Hedges.



Verwende die passenden Diskontzinssätze.



Überlasse den FX*-Tausch nie dem Zufall (oder der Bank).



Berücksichtige Währungsschwankungen.

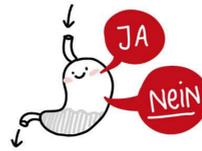
* Foreign Exchange (=Devisenhandel): eine Währung wird in eine andere umgerechnet.

Nummer sicher

Schau' bei manchen Dingen 2x hin.

Risikominimierung bei Import/Export

Sich zu internationalisieren ist ein großer Schritt, von dem man sich gerne einschüchtern lässt. Beachte folgende Punkte - dann bist du sicher unterwegs!



Hör auf dein Bauchgefühl

Wenn dir ein*e Partner*in, Situation oder ein Dokument merkwürdig erscheint, schau' genauer hin und nimm gegebenenfalls Abstand.



Sei geduldig

Baue Geschäftsbeziehungen Schritt für Schritt auf.



Schwarz auf Weiß

Arbeite Foreign Exchange, Steuern und Handelsbarrieren in deine Verträge ein.



Fragen ist erlaubt

Hole dir beim AußenwirtschaftsCenter und den Handelskammern Unterstützung.



Versandversicherung

Sichere deinen Import und Export ab - z.B. bei ÖKB oder anderen Banken.



Gefälschte Dokumente

Funfact: Eine absurde Anzahl von Stempel und Rechtschreibfehlern sind gute Hinweise auf eine Fälschung.



Wie baut ihr ein Netzwerk in einem fremden Land auf? Sucht euch Introducer*innen, die euch andere Leute in der Branche vorstellen. Besucht Industrieevents und nehmt mit Handelsattachés und Wirtschaftsdelegierten Kontakt auf.



In den vielfältigen Segmenten der Kreativwirtschaft gibt es großartige Unternehmer*innen, die wir in diesem Mentoringprogramm mit Fokus auf weiblich geführte Businesses coachen durften. 20 Unternehmerinnen nahmen 2022 das 4-teilige Programm in Anspruch und bekamen wertvolles Know-how zu Wachstumsstrategien, dem Umgang mit Risiko und der Überwindung von Barrieren. **#fempowerment**

Das Female Scale Up Programm ist eine geförderte Maßnahme der Kreativwirtschaft Austria im Rahmen der Kreativwirtschaftsstrategie für Österreich des BMDW.

Konzept:
Kreativwirtschaft Austria, Futura GmbH

Illustration & Layout:
Alexandra Brenner, www.blaugezeichnet.at

Larissa KRAVITZ



Foto (c) Larissa Kravitz

Wir bedanken uns für die Unterstützung bei:

